

ALEJANDRO GARZÓN MARÍN

Abogado Universidad Nacional de Colombia. Experiencia en capacitación y asesoría en el sistema penal acusatorio y extinción de dominio. Litigante. Coautor del texto intitulado *Principio de Oportunidad*. Postgrado, Pontificia Universidad Javeriana. Docente cátedra *Sistema Penal Acusatorio y Policía Judicial*.

CÉSAR AUGUSTO LONDOÑO AYALA

Abogado Universidad Nacional de Colombia. Experiencia en capacitación y asesoría en el sistema penal acusatorio y extinción de dominio. Litigante. Coautor del texto intitulado *Principio de Oportunidad*. Cursa Maestría en Derecho Penal. Universidad Externado de Colombia, promoción 2007. Docente cátedra *Sistema Penal Acusatorio y Policía Judicial*.

GLORIA CRISTINA MARTÍNEZ MARTÍNEZ

Abogada Universidad Nacional de Colombia. Experiencia en capacitación y asesoría en el sistema penal acusatorio y extinción de dominio. Litigante. Coautora del texto intitulado *Principio de Oportunidad*. Cursa Especialización en Instituciones Jurídico-Penales, Universidad Nacional de Colombia, promoción 2007.

NEGOCIACIONES Y PREACUERDOS

TOMO I



EDICIONES NUEVA JURÍDICA
2007

CONTENIDO

PRÓLOGO.....	XXV
INTRODUCCIÓN.....	XXXI

PRIMERA PARTE GENERALIDADES

1. CONCEPTO.....	1
1.1. Negociación.....	1
1.2. Preacuerdo <i>strictu sensu</i>	3
1.3. Preacuerdo legal.....	5
1.4. Naturaleza jurídica de las negociaciones y preacuerdos	7
1.4.1. Procedimiento administrativo.....	7
1.4.2. Procedimiento judicial.....	10
1.4.3. Procedimiento semejante a las relaciones de derecho privado. El preacuerdo o negociación como negocio jurídico.....	13
1.4.4. Naturaleza sustantiva.....	20
1.4.5. Naturaleza procesal.....	23
1.4.6. Procedimiento mixto.....	24
1.4.7. ¿Es inherente la justicia penal consensuada al sistema acusatorio, inquisitivo o mixto?	25

2.	DIFERENCIAS ENTRE NEGOCIACIONES Y PREACUERDOS.....	35
2.1.	Subgéneros.....	35
2.2.	Especies.....	35
2.2.1.	La manifestación de culpabilidad por iniciativa propia ante el director del proceso o preacuerdos por iniciativa directa de la ley o simplemente <i>preacuerdos legales</i>	36
2.2.2.	Los preacuerdos entre las partes ó <i>preacuerdos convencionales</i> (entre imputado o acusado y fiscalía).....	38
2.2.3.	Acuerdos.....	41
3.	SISTEMAS DE JUSTICIA PENAL NEGOCIADA..	43
3.1.	Negociación amplia.....	43
3.2.	Sistema restringido.....	45
3.3.	Sistema mixto.....	47
3.4.	Sistema reglado o libre.....	49
4.	ANTECEDENTES.....	51
5.	DERECHO COMPARADO.....	59
5.1.	Sistema anglosajón.....	59
5.1.1.	Estados Unidos.....	60
5.1.2.	Puerto Rico.....	122
5.1.3.	República Dominicana.....	135
5.2.	Sistema continental.....	138
5.2.1.	Alemania.....	140
5.2.2.	Argentina.....	153

5.2.3. Bolivia.....	158
5.2.4. Brasil.....	160
5.2.5. Costa Rica.....	162
5.2.6. Chile.....	164
5.2.7. Ecuador.....	166
5.2.8. España.....	167
5.2.9. Guatemala.....	216
5.2.10. Italia.....	218
5.2.11. Paraguay.....	286
5.2.12. Portugal.....	288
5.2.13. Venezuela.....	305
5.3. Derecho internacional.....	307
5.3.1. Corte Penal Internacional.....	307
5.3.2. Organización de las Naciones Unidas.....	311
6. CLASES DE MANIFESTACIONES DE CULPABILIDAD.....	319
6.1. <i>Nolo contendere</i>	320
6.2. <i>Guilty plea</i>	323
6.3. <i>Plea of not guilty</i>	327
7. FINALIDADES.....	329
8. CRÍTICAS.....	333
9. VENTAJAS.....	357

10.	MATERIAS JURÍDICAS OBJETO DE NEGOCIACIONES.....	367
10.1.	Una reducción concreta de pena con base en parámetros de reducción determinados cuantificadamente en la norma procesal penal.....	367
10.2.	Reducción de la sanción jurídico penal como consecuencia de negociar sobre los componentes estructurales del delito.....	370
11.	NEGOCIACIONES - PREACUERDOS Y ALGUNOS PRINCIPIOS DEL DERECHO PENAL.....	385
11.1.	Principio de proporcionalidad de la pena.....	386
11.2.	Principio de la carga de la prueba.....	393
11.3.	Principio de culpabilidad y proscripción de la responsabilidad objetiva.....	397
11.4.	Principio de congruencia.....	399
11.5.	Principio de lesividad: <i>nulla lex poenalis sine iniuria</i>	401
11.6.	Principio de motivación de la sentencia.....	402
11.7.	Principio de legalidad.....	403
11.8.	Principio de razonabilidad.....	406
11.9.	Principio de exclusividad jurisdiccional de los jueces en la determinación de la pena.....	407
11.10.	Principio de economía.....	408
11.11.	Principio de aceleración procesal.....	409
11.12.	Principio de la verdad material.....	409

CONTENIDO

12.	NEGOCIACIONES - PREACUERDOS Y PRINCIPIO DE LEGALIDAD PROCESAL.....	419
12.1.	Tesis de la excepción.....	420
12.2.	Tesis de la complementariedad o compatibilidad.....	423
12.3.	Criterio de antítesis.....	426
12.4.	Tesis dominante.....	428
13.	LA VÍCTIMA DENTRO DE LA JUSTICIA PENAL NEGOCIADA.....	431